

Met circa 287.000 medewerkers in meer dan 60 landen is ArcelorMittal de meest vooraanstaande staalproducent. Disteel NV maakt onderdeel uit van Downstream Solutions Benelux (de distributiedivisie van ArcelorMittal) en is een handelsorganisatie in staal. Producten die o.a. verhandeld worden zijn balken, stafijzer, platen, wapening, RVS en aluminium. Binnen Downstream Solutions Benelux zijn 280 medewerkers werkzaam die verdeeld zijn over 8 verschillende locaties in de Benelux. Om het Purchase team Benelux te versterken en de groei te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een (m/v)

## Lead Buyer Sheets & Plates Benelux (standplaats Wondelgem)

Hands-on teamplayer en communicator met visie en managementambitie

### Je functie

Je neemt een belangrijke rol op binnen aankoop en bouwt een sterke productkennis op die je gebruikt om je onderhandelingspositie met interne en externe leveranciers te ondersteunen. Je houdt hierbij een sterke voeling met de verschillende afdelingen en streeft naar een balans tussen klantenverwachtingen en operationele efficiëntie. Samen met het managementteam streef je naar een constante optimalisatie en innovatie van de performantie van de supply chain. Op basis van een grondige analyse van het commerciële en operationele proces en een uitstekend inzicht in de goederenstromen, kom je tot verbetervoorstellen.

- Je stroomlijnt het S&OPproces, begeleidt demand forecast & planning en zorgt voor de optimalisatie van het voorraadbeleid. Je komt met creatieve voorstellen en lanceert projecten om zowel de inbound als outbound logistiek verder te optimaliseren.
- Vanuit kostenbewustzijn heb je ook oog voor de financiële parameters van het supply chain proces (working capital e.a.). Je bewaakt de KPI's en staat in voor een performante rapportering met een toegevoegde waarde in beleidsbeslissingen.
- Je werkt vanuit Wondelgem, maar bent flexibel om frequent meetings in andere vestigingen bij te wonen.

### Je profiel

Je hebt een masteropleiding en kan terugblikken op enkele jaren ervaring in een supply chain omgeving, bij voorkeur in een commerciële omgeving, waar je het 'spel' van aan- en verkoop leerde kennen. Kennis van SAP is een voordeel, ervaring met een ERP-pakket een must. In deze internationale omgeving is een goede talenkennis (N/E/F) een evidentie.

Belangrijker echter dan je kennis en ervaring zijn je persoonlijke skills:

- Je bent een conceptuele denker die een helicopterview combineert met een pragmatische en actiegerichte aanpak.
- Je neemt autonoom initiatieven, maar bent ook een sterke communicator en teamplayer.
- Op basis van je assertiviteit, overtuigingskracht en maturiteit, ben je in staat om mensen te enthousiasmeren en een draagvlak voor veranderingen te creëren.
- Je hebt uitstekende organisatorische en analytische skills en streeft continu naar verbetering. Je bent kostenbewust en hebt oog voor de financiële impact van beslissingen.
- Je combineert een entrepreneurial houding met een goed aanpassingsvermogen om binnen een grote, sterk veranderende groep te functioneren.

## Ons aanbod

- Een uitdagende functie met ruime verantwoordelijkheden en reële doorgroeimogelijkheden in een internationaal bedrijf met een professionele, pragmatische en mensgerichte benadering.
- Een intensief opleidingstraject op de verkoopafdeling om zo de producten en de interne werking te leren kennen.
- Een aangename bedrijfscultuur die de voordelen van een grote groep combineert met die van een kleine structuur.
- Een competitief remuneratiepakket.

Voor meer informatie zie: [ArcelorMittal Downstream Solutions](#)   

## Reageren op deze vacature?

Als je geïnteresseerd bent om een carrière op te bouwen bij ArcelorMittal reageer dan naar:

Birgit Geerts, Industrieweg 106-108, 9032 Wondelgem, [birgit.geerts@arcelormittal.com](mailto:birgit.geerts@arcelormittal.com)

Heb je vragen over deze vacature?

Bel Wim Redert, HR-Manager, +31(0)629 036 019, [wim.redert@arcelormittal.com](mailto:wim.redert@arcelormittal.com)